

Kalkulator / Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

Großprojekte im Ingenieurholzbau, Hochbau & öffentliche Bauvorhaben (bis ca. 5 Mio. €)

Wer wir sind

Wir bei **Petershaus** planen und realisieren individuelle Bauprojekte in moderner Holzbauweise – nachhaltig, präzise und mit hohem Anspruch an Qualität und Zusammenarbeit. Als familiengeführtes Unternehmen verbinden wir Tradition mit Innovation und setzen Projekte um, die wirklich Sinn machen.

Deine Mission

Du sorgst dafür, dass aus Ausschreibungen und Projektanfragen belastbare Angebote werden: technisch sauber, wirtschaftlich durchdacht und termingerecht. Dabei bist du eine zentrale Schnittstelle zwischen **Projektvertrieb, Planung und Nachunternehmern**.

Deine Aufgaben:

- **Kalkulation & Angebotsausarbeitung** für Projekte bis ca. **5 Mio. €** im **Ingenieurholzbau, Hochbau** und **öffentlichen Bereich**
- **Analyse, Strukturierung und Aufbereitung** von Ausschreibungsunterlagen (insb. öffentliche Projekte)
- **Erstellung detaillierter Kostenkalkulationen** inkl. Varianten/Alternativen sowie **Chancen-/Risikobewertung**
- **Ausarbeitung von Ausschreibungsunterlagen**, Klärung von Unstimmigkeiten, Rückfragenmanagement
- **Bewertung von Nachunternehmerangeboten**, Preisspiegel, Plausibilitätsprüfungen und **Vorbereitung von Vergaben**
- **Enge Zusammenarbeit** mit Projektvertrieb und Planungsabteilung (Schnittstellenklärung, technische Abstimmungen)
- **Koordination von Bemusterungen** und projektbezogenen Anforderungen (Qualitäten, Nachweise, Dokumente)

Das bringst du mit

- Erfahrung in der Kalkulation von **Holzingenieurbauten** und/oder **Hochbauprojekten** (sehr wünschenswert)
- **Fundierte Kenntnisse** im Umgang mit **öffentlichen Ausschreibungen**
- Sicherer Umgang mit **GAEB-Dateien** (Import/Export/Prüfung) und LV-Strukturen
- Idealerweise Erfahrung mit **BIZS** (oder schnelle Auffassungsgabe, dich einzuarbeiten)
- **Konstruktives & preistechnisches Verständnis**, Blick für Schnittstellen, Details und Kostenlogik
- **Unternehmerisches Denken** und ein gutes Gefühl für wirtschaftliche Angebote
- **Kommunikationsstärke**, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise, Teamgeist

Warum Petershaus?

- Projekte mit Substanz: nachhaltiger Holzbau, technisch anspruchsvoll, nah an der Zukunft
- Kurze Wege, schnelle Entscheidungen, direkter Draht zu Planung & Vertrieb
- Strukturierte Einarbeitung
- Langfristige Perspektive in einem stabilen, wachsenden Unternehmen
- Wertschätzendes Miteinander und Verantwortung, die wirklich zählt
- **Festanstellung** mit leistungsgerechter Vergütung und Perspektive

Bewerbung

Sende uns deinen **Lebenslauf** (zum Start reicht das) inkl. **Eintrittstermin** und **Gehaltsvorstellung** an: karriere@petershaus.de, zu Händen an Frederike Sell